Last Mile Initiative

> PERU - Marzo 2006



The Last Mile Initiative

Iniciativa lanzada en el 2004 por el Sr. Andrew Natsios, Administrador de USAID:

"Iniciativa global que busca un cambio irreversible en la provisión sostenible de servicios de comunicación e información en zonas rurales, usando tecnologías y modelos innovadores"

The Last Mile Initiative

> Elementos claves:

Implementación innovadora de TICs de bajo costo.

Apoyo a las misiones y programas existentes de USAID.

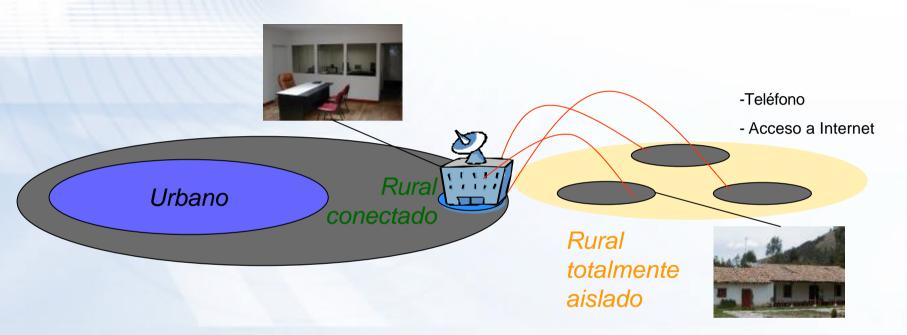
Apoyo local de los gobiernos en lo relacionado a políticas y reformas al marco regulatorio vigente.

Asegurar que las TICS implementadas sean las más apropiadas para cada localidad y país.

Participación de proveedores de tecnología norteamericanos sin excluir proveedores locales.

Elaborar piloto inicial de LMI que pueda ser replicable adaptándose a las especificidades de cada localidad y país.

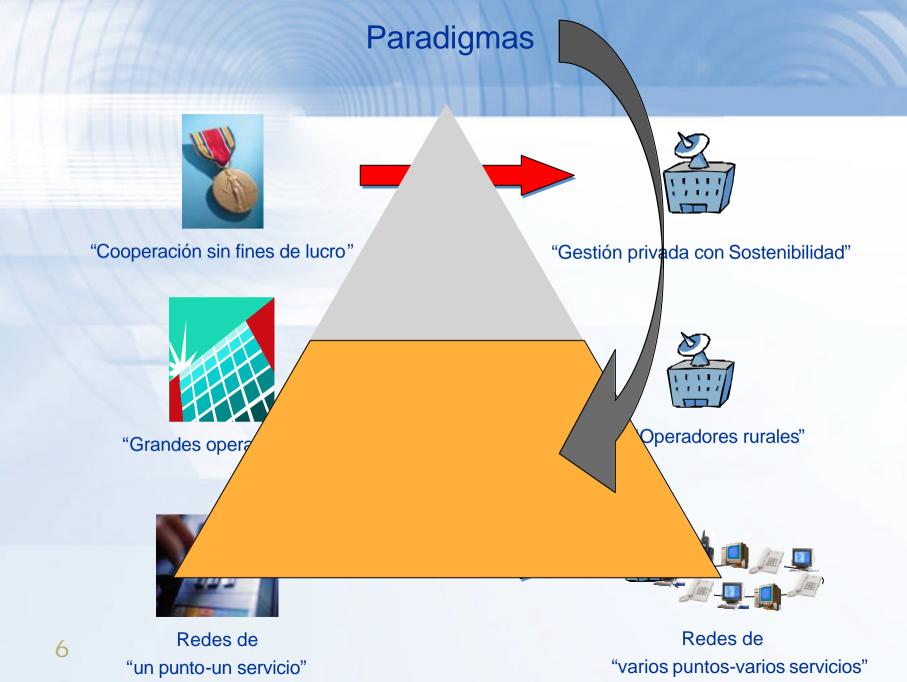
Proyecto LMI Peru



 La Micro-Telco es una pequeña empresa rural ubicada en el último punto conectado a la Red pública de Telefonía y a Internet que permite el acceso a los usuarios de las zonas rurales utilizando principalmente una red inalámbrica.

Ejemplo:





Aproximación ecosistémica

Ambiente físico-biológico

Comunidad

Sistema productivo

Información

Estado

Proyecto LMI Peru

> Plan de Proyecto

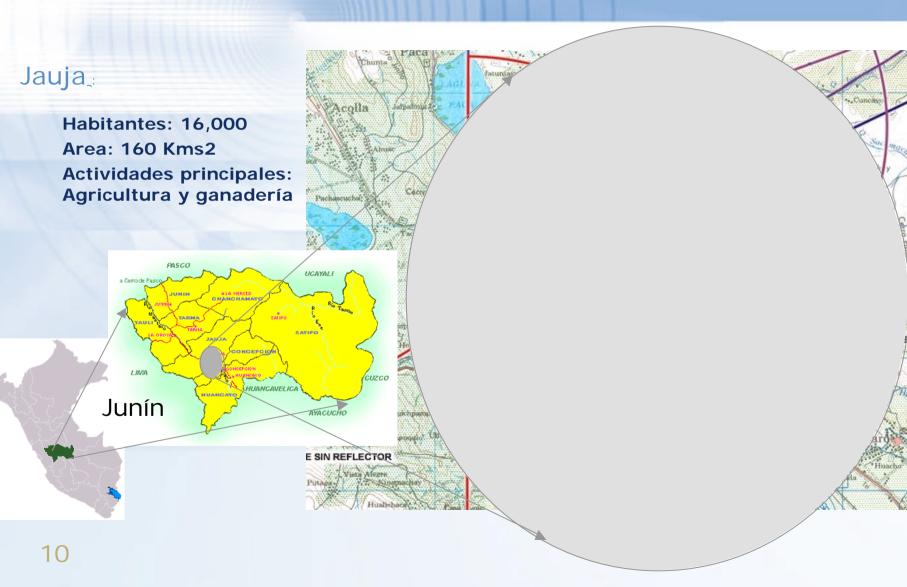
- Administración Proyecto
- Marco Regulatorio
- Mercados
- Tecnología
- Modelo de Negocio
- Implementación
- Operaciones
- Contenidos

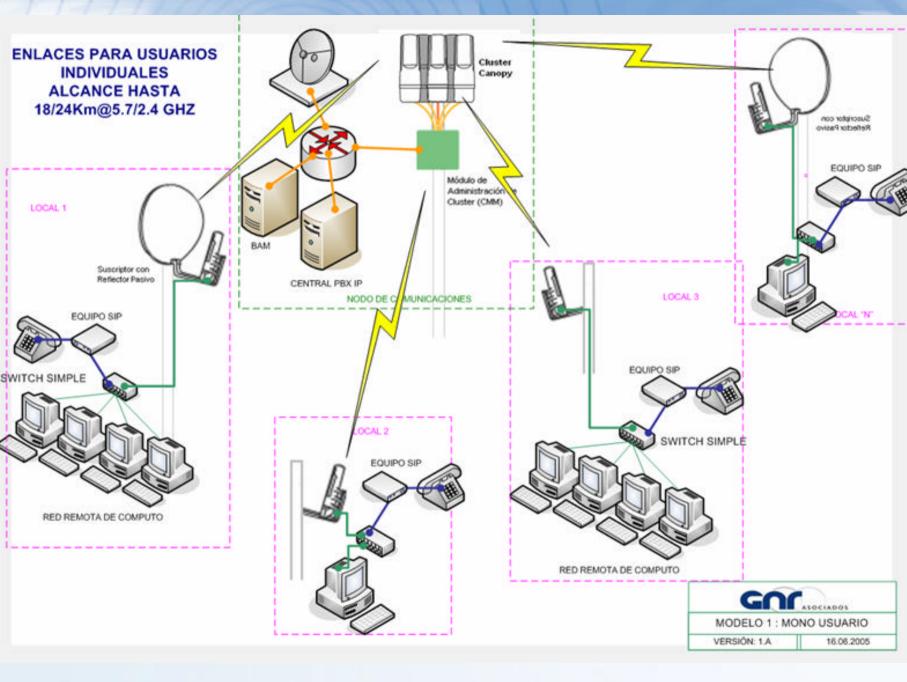
Objetivos:

- LMI: Lograr un modelo de negocio local de provisión de servicios de telecomunicaciones que sea sostenible y rentable.
- Piloto: Monitorear la reacción del mercado, probar estrategias comerciales y analizar el impacto socio-económico en los usuarios y localidades beneficiados. No es un piloto de tecnología.

Descripción:

- > Constituir una microempresa de telecomunicaciones local.
- El proyecto LMI provee infraestructura tecnológica y soporte técnico y administrativo durante el primer año de operaciones.
- Servicios: acceso a internet de banda ancha y comunicación de voz a través de una red inalámbrica. Terminales de usuario pueden ser anexos de la central telefónica de la MicroTelco y acceder a la red pública de telefonía.





> Micro-Telco

Servicios Básicos:

- Acceso a internet
- · Comunicación por voz ilimitada dentro de la red
- Teléfono

Autorizaciones, registros, licencias:

- Utiliza Frecuencias libres
- Registro de Comercializador
- Operador rural u OITP

Modelo comercial

•Comercializa servicios de telecomunicaciones y tráfico a través de una red privada

> Micro-Telco

Mercado:

- Actualmente hay 47 usuarios conectados entre familias, instituciones públicas y privadas
- Entre las instituciones conectadas a la red están municipalidades distritales, puestos de salud, escuelas y una red de seguridad
- •En este primer escenario se ha asignado un receptor Canopy por usuario.
- En la etapa de expansión estos receptores serán utilizados como puntos de distribución para conectar varios usuarios

La Micro-Telco ha terminado su periodo de prueba y está preparando el lanzamiento oficial en abril.

Primeras historias de éxito:

- Se ha salvado la vida de una vaca
- · Servicios médicos a domicilio
- Aliviado problema de transporte
- Municipalidades Acceso al SIAF



La vaca "Norma" fue salvada. Representa una inversión de \$1,500 para el propietario



Alcalde de Huertas fue la primera autoridad municipal conectada

> Micro-Telco: Expansión

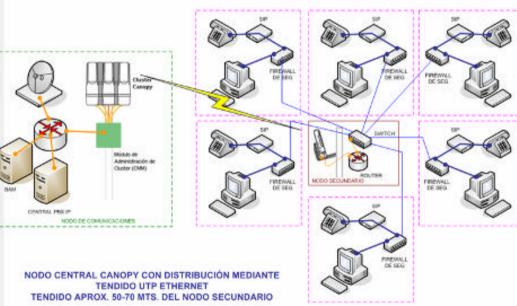
A partir de los receptores Canopy instalados, se extenderá la red usando otras tecnologías:

WiFi UTP cable xDSL

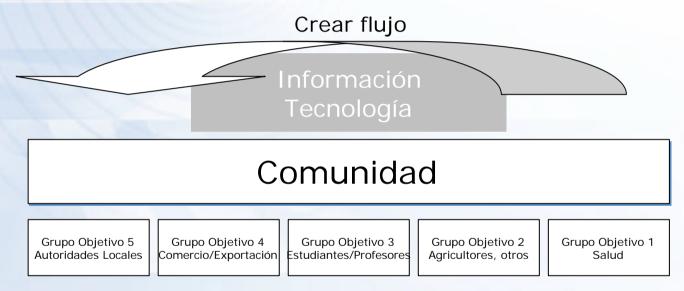
 Estamos trabajando en el diseño tecnlógico de la expansión e identificando alternativas de financiamiento



Central telefónica (VoIP) y switch en Ofcina Central de Micro-Telco



> Micro-Telco: Estrategia de Contenidos



- Indentificar individuos, instituciones, redes y actores de proyectos operando en el área que puedan ser beneficiados con la conectividad.
- > Integrarlos a la red de la Micro Telco
- > Trabajar con ellos en 4 nveles :

Comunicación básica por teléfono y correo electrónico
Capacitarlos en el aprovechamiento del internet y elvalor de incluirlo en sus actividades diarias
Servidor web local para compartir información y documentos
Soluciones personalizadas (desarrolladas con partners)

LMI – Key partners

- USAID Perú
- DFI Board
 - Embajada USA en Perú: Departamento de Comercio
 - · Embajada USA en Perú: Departamento de Estado
 - Ministerio de la Producción
 - MTC
 - OSIPTEL / FITEL
 - Motorola
 - · Cisco
- Telefónica
- Partners locales en Jauja/Junín:
 - Grupo Puyhuan
 - Municipalidad de Yauyos
 - Caja Municipal de Huancayo

LMI – Lecciones aprendidas

- LMI es más una iniciativa de modelo de negocio que de tecnología
- Tendemos a subestimar la demanda potencial
- Local loop es el fundamento de la economía de la Micro Telco
- Soporte local es clave
- Regulación debe seguir en su objetivo de apoyar el desarrollo de las Telecomunicaciones rurales
- Los costos de comunicación son más baratos que los de transporte en zonas rurales
- Seleccionar convenientemente los primeros usuarios crea el efecto de imitación
- Los grandes operadores pueden conseguir ingresos en zonas donde tradicionalmente operan a pérdida a través de las MT.

LMI – Siguientes pasos:

- · Lanzamiento Oficial de la Micro-Telco : 19 de Abril
- Incrementar el número de usuarios
- Refinar el modelo de la Micro-Telco y completar sus componentes
- Plan de Escalamiento a nivel nacional